

南部非洲关税同盟区域 经济一体化的成效与挑战*

上海师范大学非洲研究中心 黄玉沛

【内容提要】 南部非洲关税同盟建立了较完整的合作架构和运作机制，在多项领域开展了有效合作。然而，由于共同决策机制的可行性、经济政策的一致性和连续性以及关税分配政策的稳定性方面存在突出问题，同盟面临不同利益诉求和成员国权力分配的平衡问题，在区域经济一体化道路上还需要进一步的探索。

【关键词】 南部非洲关税同盟 经济一体化 成效与挑战

南部非洲关税同盟（Southern African Customs Union, SACU，后文除标题和引用原文外，皆称“同盟”）是非洲最早的关税同盟，也被广泛认为是南部非洲^①次区域经济合作最有效的组织之一。近年来，中国与南部非洲的经贸关系迅速发展，2004年中国启动了与同盟自由贸易区的谈判。然而，截至2013年6月，双方的谈判未取得实质性进展。如何看待中国与同盟面临的合作难题，除了探究同盟的历史沿革外，更需要从区域经济一体化的高度和深度对其进行全面深刻的分析。

一、南部非洲关税同盟区域经济一体化的背景

二战以后，世界经济出现区域化、一体化趋势，各种区域经济组织相继建立。在积极参加一些世界性经济合作组织的同时，非洲国家之间也在不同程度上进行着区域或次区域经济合作的尝试与努力。早在1910年，同盟就已经成立并达成《1910年协议》。但是，自同盟成立以来，其内部在政治上极端不平等，在经济发展水平上差异显著，受殖

民主义和种族主义的影响，南非在英国的支持下主导着同盟的发展。20世纪60年代，在非洲民族解放运动的影响下，同盟内弱小国家经过努力抗争，迫使同盟达成了《1969年协议》，试图保持成员国之间的商品自由流通，保证以同样的关税和贸易规则从成员国进出口货物。然而，南非种族主义政府一直占据同盟主导地位，其他成员国的利益难以得到有效保障。20世纪90年代，南非种族隔离时代结束后，同盟重新开始谈判，各成员国开始走上区域一体化道路。经过8年艰苦的谈判，2002年10月21日，同盟终于达成新的协议。这份协议是对以往协议的批判与修正，试图通过分享决策制定权力、实行关税分配等政策来推动南部非洲区域经济一体化。

在历史发展的进程中，同盟五个成员国之间一直有着密切的经济和政治联系，彼此

* 本文系教育部青年基金项目“非洲区域经济一体化探索：南部非洲共同体30年”（编号12YJC770069）的阶段性成果。

① 本文所指的南部非洲，是根据联合国区域划分方式，仅指博茨瓦纳、莱索托、纳米比亚、南非和斯威士兰五国，这也是南部非洲关税同盟五个成员国。

在语言、文化乃至社会经济制度等方面有很大的相似性^①。纵观同盟 100 多年的历史进程，其基本特征是：南非支配整个同盟的发展并寻求持久的支配，其它四个弱小成员国处于依赖地位但又企图摆脱南非的控制。长期以来，同盟采取统一关税标准、统一收取关税、统一分成、统一对外协调贸易事务的模式。在南非占据支配地位的情况下，这种“统一”集中地表现为关税分配很大程度上向南非倾斜。而对其他四国来说，从同盟中分得的“微薄”份额又恰恰是其财政收入的重要组成部分。

二、南部非洲关税同盟区域经济一体化的成效

《1910 年协议》和《1969 年协议》都无法消除南非的单方面控制性影响，这从根本上来说是南非经济地位的一个客观反映，但也受到种族主义因素的影响。《2002 年协议》依然无法改变南非的支配性影响，但由于种族隔离统治因素的消除，它凸显出积极的方面。协议通过后，于 2004 年 1 月 1 日起正式实施，并推动区域经济一体化取得了一定成效。

一是建立了较完整的合作架构和运作机制。《2002 年协议》签署后，同盟建立了正常的行政管理架构，实行统一的对外协调和谈判机制。目前，同盟各国已经形成了自由贸易区，相互之间取消关税和其他贸易壁垒，对外实施共同关税，促进成员国之间商品、货物与人员的自由流动。同盟部长理事会、关税同盟委员会、秘书处等行政部门进入了良性发展的轨道，而关税、农业、工业、运输、金融五个联络委员会密切分工合作，在各项领域开展积极有效的合作，保证了同盟各项政策的实施。

2010 年 4 月，同盟在纳米比亚温得和克举行了隆重的百年庆典，各方高度评价了同盟成立以来为区域经济一体化所做的努力。随着同盟一体化进程的深入，为了加强

同盟成员国的集体认同感和责任意识，同盟筹划建设新的总部大楼，设立首脑会议，在未来将要取代部长理事会的部分职能。首脑会议计划每年召开一次或者数次，如有需要，可以临时举行特别会议。^② 较为完整的合作架构和运作机制，为南部非洲的区域经济一体化提供了可靠的组织和制度保证，从而使各成员国形成整体合力促进区域经济的发展。

二是形成了较健全的关税分配政策。为了促进区域内公平竞争和保证区内企业在相同的条件下建立和发展，同盟经过多年的协调，已建立起比较规范的税制体系，确定了共同的关税政策。在《2002 年协议》的签署过程中，最重要的决策就是关于建立一种征收和分配关税的管理机制。根据《2002 年协议》规定，同盟采取了三项重要政策：建立了共同关税库（Common Revenue Pool, CRP）；达成了新的关税分配模式（Revenue Sharing Formula, RSF）；形成了公共政策（Common Policies, CP）。

其中，共同关税库包括共同关税区域内的税务储备金、消费储备金和发展储备金三大部分。税务储备金收入总额将依据每个国家在同盟进口的份额来结算。每个国家的进口大部分来自同盟内部，同盟建立共同收入库，^③ 将成员国在边境货物的进口交易发生额作为同盟内部关税总价值的一部分。消费储备金的分配将依据每个成员国 GDP 在同盟全部 GDP 所占的比例来划分，由关税税

① 沐涛著《南非对外关系研究》，上海：华东师范大学出版社，2003 年版，第 91 页。

② SACU, Annual report 2010/11. [EB/OL] [2012-08-09].

③ 同盟建立共同收入库，在理论上，这也可能促进关税同盟内贸易转移，但是关税分配政策关注的焦点集中在同盟内部贸易上，并没有考虑同盟外部对进口价格上升的影响，这为以后带来的贸易争端带来了隐患。See Richard Gibb, "The New Southern African Customs Union Agreement: Dependence with Democracy," *Journal of Southern African Studies*, Vol. 32, No. 3 (Sep., 2006), Taylor & Francis, Ltd. pp. 583-603.

务局指派专人负责评定可抽取消费税的数额，各国的GDP作为同盟总的GDP的一部分来确定收入分配的指标。发展储备金是一项附加补偿基金，抽取消费税15%的份额作为其营运资金。这部分资金的目的不是用来实现具体的发展目标，而是作为共同收入库固定的安全储备，以备不时之需。发展储备金的收入与支出由关税分配模式来决定，不受分配政策或者是其他特殊情况的影响。成员国按大致相同的比率提供发展储备金，南非作为区内经济规模最大的国家，贡献的发展储备金最多，这对其它成员国是有一定好处的。

新的关税分配模式则为每个成员国提供了关税分配的依据。与《1969年协议》相比，2002年关税分配模式更加注重对同盟弱小国家的资金倾斜，分配方式根据各成员国的实际贸易状况来分配，分配方式更趋合理。受到近年来国际金融危机和欧债危机后续效应的影响，全球经济出现下行趋势，同盟适时改变策略，根据外部贸易形势的变化连续几次调整和修改关税税则，其中最主要的变化是简化税种，降低税率，以适应地区经济发展的需要。主要包括减少征税商品数量，把各类商品的税则号由1995年前的约10000种合并为5000种^①；统一征税标准，把原来一些按商品重量征税和征收手续费的方法统一改为按不同商品的报关价值征税；简化税收层次，根据世贸组织《乌拉圭回合谈判》决议规定，同盟除一些特殊进口商品在一定年限内仍维持较高的税率，其他所有80个不同的税收层次减少为6个税率层次，分别为0%、5%、10%、15%、20%和30%。^②

公共政策方面，建立了包括工业、农业、竞争以及对不公平贸易的补充措施等。^③

工业政策：各成员国认识到共同关税区工业发展平衡是经济发展的重要目标，并针

对工业发展来制定公共政策和战略。例如，《2002年协议》第26条允许博茨瓦纳、莱索托、纳米比亚或者斯威士兰政府保护本国新兴产业，在特殊情况下它们可以向从南非进口的商品征收进口关税，也可以对从世界其它地区进口的商品征收类似的进口关税。为此，同盟制定了相应的保护政策，凡是被确定需要保护的幼稚产业，可以实行为期8年的关税保护。

农业政策：由于水土流失严重、气候干旱等客观原因，各国的农业发展较为薄弱，各方一致认同农业部门对区域经济发展的重要性，同意为确保共同关税区内农业部门的发展而在农业政策上谋求合作。其中，《2002年协议》第29条明确规定“确立市场准则，成员国之间不能阻碍农产品的自由贸易”^④，各国必须制定政策以完善农产品的生产、销售、流通和消费产业链。为了帮助斯威士兰和莱索托等弱小国家增加粮食生产，同盟还实施了为小规模农业提供清洁水和灌溉的农村供水计划。

竞争政策：成员国一致认为同盟应出台竞争政策，在执行竞争法律规范方面互相合作。针对不公平贸易，依照关税同盟委员会的建议，同盟应当出台政策和相应配套措施以处理成员国之间的不公平贸易，特别是考虑到除南非外其他成员国的特殊实际需求。^⑤《2002年协议》第28条涵盖了技术性贸易壁垒方面的内容，规定成员国应当对共同关税区中的产品实施统一标准，并在技术

① 中华人民共和国驻博茨瓦纳使馆经商处《关于推动中国与南部非洲关税同盟〈自由贸易谈判〉的思考与建议》，2005年12月1日，参见：<http://bw.mofcom.gov.cn/aarticle/ztdy/200512/20051200933002.html>。

② SACU, Policy Development and Research [EB/OL]. [2011-11-09].

③ SACU, 2002 SACU agreement [EB/OL]. [2011-11-09].

④ Richard Gibb, "The New Southern African Customs Union Agreement: Dependence with Democracy," *Journal of Southern African Studies*, Vol. 32, No. 3 (Sep., 2006), Taylor & Francis, Ltd. p. 587.

⑤ SACU, Trade Facilitation [EB/OL]. [2011-11-09].

规则上保持一致。

此外，为了更好的收集与整理同盟关税信息数据，同盟秘书处每年定期发布各成员国商品贸易信息报告，进行定性和定量的信息分析，考察各会员国的经济发展状况。年末，秘书处根据各成员国产业政策的执行情况，统一关税分配。

三是在多项领域开展了有效的合作。在金融货币领域，早在殖民时代，南非即建立了自己的中央银行——南非储备银行，同时推出了自己的货币——兰特（ZAR），鉴于同盟成员国政治经济的紧密联系，兰特在博茨瓦纳、莱索托和斯威士兰三个小国通用。随着南部非洲形势发展的需要，1974年同盟达成了货币协议，建立了正式的兰特货币区（Rand Monetary Area, RMA）。莱索托和斯威士兰可以发行自己的货币，但是必须与南非兰特等价。^① 1986年，同盟对货币协议进行了修改，使兰特货币区成为共同货币区（Common Monetary Area, CMA），确保纳米比亚在独立后加入共同货币区。兰特对国际货币自由浮动，而纳米比亚、莱索托和斯威士兰的货币则紧盯住兰特，彼此之间的比价约为1:1，而非共同货币区居民在当地出售共同货币区证券和其他投资的收入不得换成外币。^② 这样，各国之间的货币可以自由流通，形成了统一的金融货币政策，不仅保证了地区重大项目的顺利实施，也促进了各国之间的经济技术合作，同时也为推动地区经济一体化的建设创造了条件。

除此之外，同盟成立至今在交通运输、信息通讯技术、人才培养等方面也进行了广泛的合作，并制定出许多共同的法令和配套措施，多管齐下，扩大区域内部贸易量。在交通领域，经过多年的建设，同盟内部的公路干线基本建成，尤其是运输网络已经形成。2012年，南非铁路局推出“非洲南北经济走廊”跨国铁路建设计划，扩大同盟与区域外部的交通干线。在信息通讯技术领

域，2011年，同盟秘书处专门建立了贸易与经济统计门户网站（Trade and Economic Statistics Portal, TESP），促进区域内产品服务商与供应商信息资源的共享，搭建信息交流与沟通的网络技术平台。^③ 在人才培养方面，同盟设立了工作小组、调解人机制，在满足秘书处人力资源需求的同时，积极培训初中级技术人员，尤其是农业、手工业、制造业等领域的紧缺人才。

三、南部非洲关税同盟区域经济一体化面临的主要挑战

《2002年协议》的达成和实施使同盟在紧密度、安排合理度上有了进步，特别是考虑了弱小成员国的利益，使同盟得以保持稳定和前进动力。但是，南非和其他成员国在实力上的巨大差异使问题依然存在。协议各方承诺在新的民主决策机制下继续增强政策的稳定性，并试图运用共同决策机制和更加合理的关税分配安排来凝聚力量解决区域面临的经济发展问题。但是，这并不容易实现。这一点可从共同决策机制的可行性、经济政策的一致性和连续性以及关税分配政策的稳定性三个方面加以分析。

首先，从共同决策机制的可行性上来说，南非的独大和其他成员国的弱小是一个客观障碍。虽然近年来南非从同盟中获得的关税分成有下降趋势，但是仍然分享同盟关税收入的一半左右，南非在同盟中的霸主地位其他成员国无法动摇。南部非洲发展共同体秘书处几位成员接受了笔者的访谈。在谈到博茨瓦纳、莱索托、纳米比亚和斯威士兰时，他们这样评论：

① 需要指出的是，博茨瓦纳为了保持自己经济独立性，1974年退出了兰特货币区，建立了博茨瓦纳中央银行，发行了本国货币——普拉（Pula），普拉与兰特保持汇率联系。

② 陈晓红编著《列国志：莱索托斯威士兰》，北京：社会科学文献出版社，2006年5月第1版，第112页。

③ SACU, SACU Council of ministers meeting, 30 March 2012. [EB/OL] [2012-08-09], <http://www.sacu.int/docs/pr/2012/pr0330.pdf>.

“目前，关于南部非洲关税同盟的关税决策话语权实际上已经掌握在南非手中。其他国家只是拥有有限的咨询和磋商的权利。”

“博茨瓦纳、莱索托、纳米比亚和斯威士兰已经处于边缘化的地位，他们没有实质性的意见可供同盟采纳。”

“就同盟财政方面来说，南非的利益驱动是贸易，而其他国家关注点是融资，他们对政策实施的效果影响不大。”

南部非洲发展共同体秘书处的成员们几乎无一例外的承认：同盟除南非外，其他四国缺少积极的话语权，它们对同盟政策制定的影响不大。同盟的关税政策几乎完全由南非操控，在每个财政年度末期，南非财部长只是例行的将南非财政政策的变化向其他四国政府征询意见。虽然近年来南非在贸易、财政等方面加大了对其他四国的扶持力度，但是在南部非洲历史沿革与地缘政治的影响下，对于莱索托这种国土完全被南非包围的国家而言，有关赋予其与南非同等决策权的问题在同盟内部很难得到正视。

南非对同盟共同关税库的贡献最大，希望继续控制同盟的关税分成。尽管南非从区域内的现实出发，也不得不对其他弱小成员国做让步。然而，这种让步是有限度的，且最终仍是要以南非的国家利益为准绳。特别是在对外贸易政策的制定上，当考虑到可能面临的外部冲击时，必须承认南非可以承受的其他成员国不一定可以承受。因此，严格意义上的“共同决策”在涉及到各方的切身利益时实际上很难实现。

其次，从各国经济政策的一致性和连续性来说，不同的经济基础条件决定了政策的制定和实施不可能划一，即便划一也难以持续。同盟的五个成员国可以分作三类：南非；莱索托和斯威士兰；博茨瓦纳和纳米比亚。其中，南非不仅仅是关税同盟区域内的

最大经济体，还是非洲大陆最大的经济体，并且在世界范围内也具有重要影响。南非近年来政府财政收入持续增长。在2009/10年度政府财政收入达6648亿兰特，相当于国内生产总值的27.2%，2010/11年度，政府财政收入达到7570亿兰特，占国内生产总值的28.4%。税收是政府财政收入的最主要来源，2009/10年度税收总收入达5987亿兰特，占政府财政收入的90%和国内生产总值的24.5%。非税收入和其他社会捐赠等收入分别达到89亿兰特和852亿兰特，而从同盟获得的关税分成总额高达279亿兰特。^①

莱索托和斯威士兰国力弱小，在地理上与南非具有不可分割的联系，基本上完全被南非控制，在交通运输、贸易、金融投资、劳工就业等方面都严重依赖南非。南非矿业和商品大农业发达，对劳动力的吸纳力很强，长期是莱索托和斯威士兰的主要劳务输出地，而对两国而言，通过向南非输出劳工所获得的收入还是两国财政的主要来源。南非是两国的主要贸易伙伴，两国在进出口方面对南非的依赖度始终在90%以上。近年来，莱索托财政状况持续糟糕。2010年财政赤字从1.3亿猛增到27亿兰特，相当于国内生产总值的17.5%，其中很大一部分原因是从同盟获得的关税分成不断减少，这部分减少的关税分成带来的财政赤字相当于国内生产总值的6.1%。^② 斯威士兰在2009/10年度财政赤字达到18亿兰特，相当于其国内生产总值的7.1%，2010/11年度财政赤字继续恶化，虽然从同盟额外获得6亿兰特的仲裁裁决和4.06亿兰特的预算补偿^③，

^① SACU, Annual report 2010/11. [EB/OL] [2012-08-09]. <http://www.sacu.int/publications/reports/annual/2011/annual2011.pdf>.

^② 同①

^③ 同①

即便如此，财政赤字仍然相当于国内生产总值的11%。特别需要指出的是，两国对同盟关税分成依赖严重，2009年斯威士兰和莱索托获得的同盟关税分配额分别占据政府财政总收入的62.3%和58.2%。关税分配数额的变化涉及到两国经济的方方面面，甚至波及政治的稳定性。2009年，由于从同盟的所得收入减少，致使斯威士兰国内生产总值下降，政府面临财政危机。

博茨瓦纳和纳米比亚国土面积较大，矿产资源也很丰富，比莱索托和斯威士兰有更多的转圜空间，但也摆脱不了南非的影响。两国有相当大一部分进出口需要通过属于南非或由南非控制的交通运输基础设施，博茨瓦纳的牛肉依赖南非的铁路运出，甚至连运输用的列车也由南非提供。由于南非是同盟区域内唯一拥有比较完善的金融服务体系和比较充分资本的国家，也是唯一能与区域外金融机构和资本提供者形成有效沟通的国家，两国的大部分金融服务要么来自于南非，要么受南非控制或影响。资本也是如此，两国矿业、商业领域的投资有很大一部分来自南非，而一些区域外的资本则需要通过南非提供的渠道才能进入和流动。

近年来，博茨瓦纳和纳米比亚财政收支状况不够稳定，虽然两国经济发展较为多元化，2002年同盟关税分配模式调整后，两国从同盟获得的关税收入大幅增加，但是两国财政收入依然依赖同盟的关税分成。2008年两国从同盟获得的关税分成分别占据各自政府财政收入的25%和41%。据同盟2010/11年度财政报告显示，博茨瓦纳国家财政预算总收入303亿普拉，比原来的预算收入高出32亿普拉，其中28亿普拉来源于矿业收入。从同盟获得36亿普拉的关税分成，其中包括同盟仲裁裁决的8.93亿普拉的额外支付，但是这比2009年获得的43亿普拉要少得多。^① 纳米比亚2009/10年度政府财

政收入为240亿兰特，比2008/09年度234亿兰特略微增加了2.6%，但是在2010/11年度政府财政收入却降至227亿兰特，从同盟获得的关税分成仍然占据政府财政收入的39.3%。这主要是表现在国际收支赤字增加，从2009年的11亿兰特猛增到2010年的38亿兰特，政府转移性收入降至90亿兰特，比2009年下降了15.1%。^②

综上所述，虽然同盟认识到从政策制度机制上解决区域经济一体化发展面临的问题，但是鉴于历史演变和区域变革，希图这三类国家能有一致且连续的经济政策几乎不可能。

再次，从关税分配安排的稳定性上来说，虽然《2002年协议》在理论上就同盟内各成员国关税分配达成一致意见，但在实际过程中，某一成员国对关税分配的要求往往得不到其他成员国的真正支持，即便支持，幕后也是通过某种程度的利益分配而完成。虽然同盟针对关税分配政策的稳定性建立了临时的或者是长期的“工作小组”(Work Group)、调解人机制，但是他们能调动的资源实际上并不多。具体到某些关税分配的技术难题，无论是在“工作小组”还是调解人机制，都很容易陷入停顿。

值得注意的是，进入21世纪以来，同盟内部面临不同的利益诉求之间的冲突，不同发展水平成员国存在权力分配的平衡问题，在实质性解决区域经济一体化发展的道路上还需要进一步的探索。对同盟而言，成员国的主权和个别利益都是必须要考虑的变量，由于各成员国自身的主权伸张和利益诉求，同盟的实际执行能力往往大打折扣。

^① SACU, Annual report2010/11. [EB/OL] [2012-08-09].

^② SACU, Annual report2010/11. [EB/OL] [2012-08-09].

ABSTRACTS

Debates over Abecomomics and its Prospects

Gu Yuanyang

Abe has introduced new economic ideas to address the domestic economic problems since becoming the Prime Minister, which has brought about a great debate over them in the country. In practice, Abeconomics has achieved initial results, but its future depends on such factors as whether the loose money policy would continue to affect economic growth, the Abe Cabinet would get rid of the long existing structural contradictions and the US would allow the Japanese Yen to remain weak.

The Impact of the Great Oil and Gas Discovery in East Africa and China's Responding Measures

Zhang Chunyu

Since the beginning of the 21st century, the great oil and gas discovery in East Africa has drawn the global attention. This article has followed the historical process of this great discovery in East Africa and its latest developments, analyzed its impact on energy supply and economic development in Africa and the world as whole, and expressed concerns over whether East African countries would suffer from the natural resources curse. Meanwhile, this article also made some suggestions to the Chinese oil and gas companies participating in the oil and gas exploration and extraction in East Africa.

A Probe into the Pan-Islamic Foreign Policy of Saudi Arabia

Xie Lichen, Yin Jing

The Pan-Islamic foreign policy of Saudi Arabia was formed during the time of King Feidal, which extended and developed to different degrees in the foreign policies of the successive governments. Abundant petro dollars, rich religious heritage and inherent Islamic identity have paved the way for such a Pan-Islamic foreign policy. Saudi Arabia has tried hard to seek balance between its national identity and Islamic identity so as to safeguard and realize its national interest to the greatest extent possible.

Achievements and Challenges of Regional Economic Integration in SACU

Huang Yupei

With relatively complete cooperation framework and operating mechanism established in SACU, effective cooperation is going on in many fields. Nevertheless, as prominent issues exist in the feasibility of the common decision mechanism, consistency and continuity of the economic policies, and the stability of the tariff allocation policy, SACU is confronted with problems of different interest appeals and balance of power allocation among member states. As a result, SACU has to further explore its way to regional integration.

GCC in the Context of Global and Regional Economic Governance

Zou Zhiqiang

Although there are contradictions and conflicts between them, regional economic governance is inherently inconsistent with global economic governance in subject, object and manner, and is an important part of or powerful supplement to global economic governance. Since its founding, GCC,

RÉSUMÉ

Les controverses sur Abenomics et des réflexions sur ses perspectives

Gu Yuanxiang

Ayant entré en fonction, le premier ministre japonais Abe a exécuté sa politique économique Abenomics qui a incité des controverses à l'intérieure et à l'extérieure du Japon. En observant d'un point de vue pratique, Abenomics a obtenu ses premiers résultats, pourtant son avenir dépendra de trois facteurs: si la politique d'assouplissement monétaire influencera durablement la croissance économique, si le gouvernement Abe pourra résoudre les contradictions structurelles qui s'existent depuis longtemps dans l'économie japonaise et si les Etats-Unis accepteront une baisse continue du yen japonais.

L'influence de la grande découverte de pétrole en Afrique de l'est et des propositions à la Chine

Zhang Chunyu

Depuis le début du 21^e siècle, la grande découverte de pétrole en Afrique de l'est a attiré l'attention du monde entier. Cet article a suivi le processus historique et la situation actuelle de la grande découverte de pétrole en Afrique de l'est, a analysé l'influence de cette découverte de pétrole sur le secteur pétrolier africain, celui du monde et le développement économique, et aussi a exprimé des craintes sur une 'malédiction des ressources naturelles' possible pour les pays en Afrique de l'est. Et il a fait des propositions aux entreprises pétrolières et gazières chinoises pour explorer et exploiter des ressources pétrolières et gazières en Afrique de l'est.

Une analyse sur la politique étrangère panislamiste d'Arabie Saoudite

Xie Lichen Yin Jing

Formée au règne du roi Fayçal, la politique étrangère panislamiste d'Arabie Saoudite a connu de différents niveaux de développement aux gouvernements successifs. D'énormes pétrodollars, la base solide de la religion et l'identité islamique font possible la mise en œuvre de la politique étrangère panislamiste. L'Arabie Saoudite fait efforts de chercher un équilibre entre l'identité nationaliste et islamique, a sauvé et a réalisé dans une grande mesure ses intérêts nationaux.

Les résultats de l'intégration économique de la SACU et les défis qu'elle fait face

Huang Yupei

L'Union douanière de l'Afrique australe (the Southern African Customs Union-SACU) a établi la structure de coopération et le mécanisme de fonction, et a mené des coopérations efficaces dans plusieurs domaines. Néanmoins, à cause des problèmes notables dans la faisabilité du mécanisme de prise de décision conjointe, la cohérence et continuité des politiques économiques et la stabilité de la politique de répartition de douanes, la SACU fait face au problème de la balance de différents intérêts et du partage du pouvoir des pays membres, il faut qu'elle continue de parcourir au chemin de l'intégration économique régionale.

LeCCG dans la gouvernance économique mondiale et régionale

Zou Zhiqiang

Malgré des contradictions et conflits, il existe une cohérence entre la gouvernance économique mondiale et régionale dans le sujet, l'objet et les moyens, la gouvernance économique régionale est une partie composant importante et un supplément utile de la gouvernance économique